



## PROFIL DE POSTE : AGENT COMMERCIAL

Branche/ Secteur :	Commercial
Société :	Moov'it Events
Lieu d'emploi :	Dans toute la France
Type de contrat :	Collaboration indépendante
Objectif :	Développement de la société

### **Mission/ Fonction :**

Moovit Events est une start up en plein développement. Nous y organisons des événements pour les entreprises et particuliers. Nous sommes en train de développer la partie tourisme d'affaire. L'entraide, la solidarité font parties de nos valeurs, de ce fait nous avons des projets d'événements caritatifs en cours.

Pouvoir donner l'opportunité à une personne ayant la volonté d'être indépendante en Freelance, de lui donner des responsabilités tout en lui apportant la confiance et l'encadrement nécessaire au quotidien est très important à nos yeux puisque c'est vous qui allez véhiculer notre image à travers la vôtre !

Contribuez à l'atteinte des objectifs de la société en terme de chiffre d'affaires en apportant votre fraîcheur, vos idées, votre dynamisme et compétences, vous pourrez ainsi compléter votre expérience et mutualiser nos savoirs. Vous serez la véritable force de vente de l'entreprise.

Nous sommes à la recherche d'un(e) agent commercial(e) dès juin 2015, avec les qualités suivantes :

- *avoir l'âme d'un commercial*
- *avoir un pouvoir de négociation*
- *être organisé et réactif*
- *être à l'écoute de son interlocuteur, avoir une bonne élocution*
- *avoir une aisance relationnelle avec tous types de publics (téléphone et face à face), savoir communiquer*
- *avoir l'ambition de se charger du développement de son propre réseau grâce aux outils mis en place par la société et à l'aide d'un carnet d'adresse*
- *être flexible et polyvalent(e)*
- *être capable de prendre des initiatives*
- *être capable de prendre ses responsabilités en autonomie et en équipe*
- *avoir confiance en soi et en l'équipe*
- *avoir le sens des priorités*
- *être capable de s'adapter*
- *être capable de se remettre en question*
- *respecter la confidentialité du contrat*
- *être créatif(ve)*
- *avoir le sens de l'humour*



Si vous êtes dynamique, autonome, rigoureux(se), loyal(e), respectueux(se), vous êtes passionné(e) par votre métier, organisé(e), résistant(e) au stress, souriant(e), avenant(e), ayant le sens de l'accueil, vous êtes à l'aise au téléphone et en démarchage de porte à porte/dans les échanges avec les différents interlocuteurs, à l'écoute du client, vous avez la capacité à vous adapter, à anticiper les besoins du client, aimant les challenges, vous partagez nos valeurs, vous avez l'âme d'un(e) commercial(e), vous souhaitez mettre en application votre savoir et évoluer au sein d'une société en plein développement riche en idées, alors ce poste est fait pour vous !!

### **Voici ce qui vous attend dans votre quotidien :**

- *formuler une argumentation à faire valider par la dirigeante*
- *démarcher des prospects et mettre à jour le fichier prospects existant et le partager*
- *faire preuve de persuasion et de négociation pour transformer les prospects en clients*
- *développer votre propre réseau grâce aux différents produits sur catalogue*
- *remplir les fiches types de la société pour chaque prospect*
- *à honorer les RDV fixés et à véhiculer l'image de l'agence durant ses déplacements*

Notre collaboration sera basée sur une bonne communication interne afin d'atteindre nos objectifs et pour vous encadrer. Un suivi régulier sera mis en place afin d'être au mieux organisée.

### **Profil recherché :**

Formation : niveau Bac +2

Aptitude au travail en équipe et seul(e)

Maîtrise de l'informatique : Microsoft office, internet

Disponible, organisé(e), rigoureux(e), méthodique, discret(e), réactif(ve), avenant(e), mobile

Connaissance en langues souhaitées : anglais et espagnol

### **Autres informations :**

Prise de fonction : immédiate

Rémunération : commission

Mise à disposition d'un téléphone de fonction

Résidence administrative : Le Mas Rouge – Pérols (34470)

Candidatures : à adresser à la direction de Moovit Events en joignant un curriculum vitae et lettre de motivation :

**Moov'it Events**  
**A l'attention d'Alexandra JOUBERT**  
**Le Mas Rouge**  
**34470 PEROLS**  
**montpellier@moovit-events.fr**